

# Réseautage

## Développer son Réseau et ses Partenariats

Le réseautage peut se faire en personne, par téléphone ou par courriel. Les rencontres en personne sont les plus efficaces car elles vous permettent d'établir des relations personnelles ou de discuter d'un possible partenariat face à face avec la personne; ce n'est cependant pas toujours possible. L'un des meilleurs moyens pour réussir est d'organiser une rencontre. Voici quelques conseils pratiques:

### Avant la rencontre :

- Avant d'appeler à quelqu'un ou de lui envoyer un courriel, informez-vous à son sujet et essayez de comprendre pourquoi et comment cette personne pourrait vous aider.
- Présentez-vous à cette personne si vous ne la connaissez pas. Servez-vous de votre « discours d'ascenseur » (c.-à-d. décrivez qui vous êtes et ce que fait votre projet en moins de 60 secondes).
- Expliquez à cette personne comment vous avez entendu parler d'elle, pourquoi vous pensez qu'elle pourrait s'intéresser à votre projet et comment une implication dans votre projet pourrait être avantageuse.
- Une fois que vous avez décidé d'une rencontre, faites davantage de recherche et dressez une liste d'objectifs précis pour votre rendez-vous.

**NOTE :** Pour plus d'information sur les « discours d'ascenseur », vous pouvez consulter la fiche-conseil Discours d'ascenseur de GenV.

### Durant la rencontre :

- Renseignez-vous sur les champs d'intérêt de la personne, son travail, sa passion. En l'écoutant, imaginez comment elle pourrait s'impliquer dans votre projet, et ce que votre projet pourrait lui apporter.
- N'hésitez pas à communiquer sur vos besoins, suggérez les façons dont votre interlocuteur pourrait vous aider de manière importante.
- N'oubliez pas que toutes les personnes que vous rencontrez ne seront pas nécessairement en mesure de vous aider directement; mais elles peuvent peut-être vous orienter vers quelqu'un qui le pourrait. Demandez-lui si elle peut vous suggérer des personnes à rencontrer, et donnez-lui des conseils sur qui elle-même devrait rencontrer.
- Lorsque c'est opportun, offrez-lui votre carte professionnelle et demandez-lui la sienne. Si vous avez une conversation téléphonique, assurez-vous d'échanger vos coordonnées complètes.

### Après la rencontre

- L'élément le plus important en termes de réseautage et de partenariat est d'assurer un suivi dans la durée. Si la rencontre initiale se déroule bien, la personne que vous avez rencontrée voudra connaître vos progrès.
- Continuez à partager de l'information. Même si la personne n'est pas en mesure de vous aider en ce moment, demandez-lui si vous pouvez garder son nom dans votre liste de distribution. Vous ne savez jamais quand cette personne pourrait vous être utile.

**NOTE SUR LA SÉCURITÉ :** Si vous devez rencontrer quelqu'un que vous ne connaissez pas, il est toujours préférable d'y aller avec un ami et de s'assurer que d'autres personnes savent qui vous rencontrez et où vous allez. Si c'est possible, rencontrez-vous dans un lieu public comme un café ou un commerce durant les heures de jour.